

CONSILIER VANZARI PERSOANE FIZICE ACADEMIA CREDIS

Daca te intrebi cine este Credis, trebuie sa stii ca:

- Este un ONG educational specializat in traininguri de IT&C
- Cu o experienta de peste 15 ani pe piata, Academia ofera cursuri de Cisco, Microsoft, Linux, Java, C++ si PHP
- Este membra a programului educational Cisco Netacad
- Se bazează pe capital uman – pe atragerea și construirea continua de talente
- Este in prezent una dintre cele mai mari academii Cisco din Europa dupa numarul de cursanti
- Are o echipa tanara, formata din oameni pasionati si dezinvolti.

OK, ce cautam noi?

Ne-ar placea...

- sa ai studii superioare sau in curs de finalizare (preferabil studii economice, marketing, comunicare)
- sa ai cunostinte de limba engleza (conversational nivel mediu)
- sa ai cunostinte de operare PC si Microsoft Office
- sa ai capacitatea de a face vanzari, printr-o orientare catre client si bune abilitati de negociere si convingere
- sa cauti solutii atunci cand intampini o problema si sa inveti modalitati de rezolvare a lor
- sa fii planificat, organizat si ordonat
- sa ai initiativa si imaginatie
- sa ai abilitati de comunicare si spirit de echipa
- sa ai o tinuta si o postura adecvate lucrului cu publicul

Te intrebi ce vei face concret?

- te vei ocupa de promovarea si vanzarea produselor si serviciilor Academiei in randul clientilor
- vei contacta clientii din baza de date in vederea oferirii de noi produse si servicii
- vei oferi suport clientilor la diferitele solicitari/probleme aparute
- vei prelua apelurile telefonice amabil si prietenos, pastrand legatura cu furnizorii si clientii
- vei incasa contravaloarea produselor si serviciilor vandute si vei crea facturi
- vei avea activitati administrative
- vei colabora cu colegii din departamentele de business development, marketing si sales pentru campaniile de promovare a cursurilor in randul posibililor clienti

Ce oferim in schimb?

- Sansa de a face parte dintr-o echipa tanara, alaturi de oameni deosebiti, intr-un mediu de lucru caracterizat prin inteligenta si buna dispozitie (valorile noastre sunt: competenta, integritate, flexibilitate, performanta, FUN)
- Posibilitatea reala de a avansa si de a-ti descoperi/dezvolta si alte abilitati
- Acces intr-un mediu elevat, elegant si "hot" la ora actuala – IT-ul, datorita domeniului de activitate
- Acces la resurse umane calificate, cu experienta in domeniul lor de activitate, ca mentori
- Acces la materiale de training pentru produsele / tehnologiile specific descrierii jobului
- Experienta efectiva de lucru cu procese si problematici specifice jobului.

Daca te atrag cele de mai sus, daca esti un tanar energic, dornic de cunoastere si de invatare, daca te vezi facand parte din echipa Credis, nu ezita sa aplici pentru pozitia Consilier Vanzari. Trimite-ne CV-ul tau pe adresa de e-mail jobs@credis.ro